

Allgemeine Geschäftsbedingungen

1. Allgemeines

Die GROPAG Consulting AG übernimmt für Sie die Rekrutierung und Selektion von Fach- und Führungskräften auf Erfolgs- oder Mandatsbasis.

2. Leistungen

Die GROPAG Consulting AG bietet folgende Dienstleistungen an:

- Orientierungsgespräch beim Auftraggeber
- Erarbeiten von Stellenbeschreibungen und Anforderungsprofile
- Systematischer Suchprozess über alle uns zur Verfügung stehenden Kanäle
- Gestaltung- und Textvorschläge in Medien und Publikationen
- Vorselektion der Bewerbungen mit Zwischenberichterstattung an den Auftraggeber
- Bewerberinterview
- Bewerberdossier erstellen
- Referenzabklärung
- Selektionsinstrumente Gutachten, Tests, Assessments
- Organisation und Coaching der Vorstellungsgespräche

3. Honorar der Personalvermittlung auf Erfolgsbasis

Wird ein von der GROPAG Consulting AG vorgeschlagener Bewerber eingestellt, erstellen wir die Honorarrechnung auf Basis des vereinbarten Jahreseinkommens. Dies versteht sich inklusive Gratifikationen, feste oder zu erwartende Provisionen oder sonstige Lohnbestandteile sowie Pauschalspesen. Bei erfolgsabhängigen Komponenten gilt das erreichbare Zieleinkommen. Für das Honorar gelten folgende Ansätze in CHF:

bis	79'999.--	14 % vom Jahressalär
80'000.--	99'999.--	16 % vom Jahressalär
100'000.--	119'999.--	18 % vom Jahressalär
120'000.--	149'999.--	20 % vom Jahressalär
Ab	150'000.--	25 % vom Jahressalär

4. Honorar der Personalvermittlung auf Mandatsbasis

Das Gesamthonorar wird in drei Raten verrechnet. Die erste Rate bei Auftragserteilung, die zweite bei erfolgreicher Anstellung, die dritte nach Beendigung der Probezeit. Die Konditionen und das Vorgehen werden in einer Offerte kundenspezifisch unterbreitet. Die digitalen Rekrutierungskosten und unsere Auslagen werden durch die erste Rate gedeckt.

5. Zahlungskonditionen

Das Mandatshonorar ist bei Vertragsunterzeichnung fällig und initiiert den Auftrag.
Das Erfolgshonorar wird bei Vertragsunterzeichnung mit dem Bewerber fällig und ist innert 10 Tagen zahlbar.
Alle Ansätze verstehen sich exklusive MwSt.

6. Erfolgsgarantie

Die GROPAG Consulting AG übernimmt bei Vermittlungen auf Erfolgsbasis eine Erfolgsgarantie. Bei Vertragsauflösung eines durch uns vermittelten Bewerbers werden in den ersten drei Monaten 50% des Erfolgshonorars zurückerstattet.

7. Schutzbestimmungen

Die GROPAG Consulting AG verpflichtet sich zu absoluter Diskretion. Informationen werden in jedem Fall nur mit ausdrücklicher Einwilligung des Kunden oder Kandidaten weitergeleitet. Der Kunde verpflichtet sich, über die ihm vorgestellten Kandidaten und deren persönliche und berufliche Verhältnisse strengstes Stillschweigen zu bewahren. Ein Jahr nach der ersten Präsentation gewährt der Kunde der GROPAG Consulting AG einen Kandidatenschutz. Wenn innerhalb der genannten Zeitspanne ein Anstellungsvertrag zwischen Kunde und Kandidat zustande kommt, schuldet der Kunde der GROPAG Consulting AG die festgesetzten Dienstleistungsgebühren und Honorare in vollem Umfang. Dasselbe gilt, wenn der Kunde, ohne unser Wissen, mit einem durch die GROPAG Consulting AG präsentierten Kandidaten Kontakt aufnimmt.

8. Besonderes

Mit der Entgegennahme von durch GROPAG Consulting AG eingereichten Kandidatenvorschlägen, erklärt der Kunde sein Einverständnis mit den vorliegenden Geschäftsbedingungen.

9. Gerichtsstand

Der Gerichtsstand ist für beide Parteien Zürich.